



Anke Kalonji Kabeya · Rechtsanwältin · Trainerin · Coach · Hypnotherapist (ABH)

Erfolgsgeheimnis Einfühlungsvermögen

Lernen Sie sich selbst und Andere besser kennen!

Wenn Sie in ein Restaurant, zum Friseur oder zum Arzt gehen - ist Ihnen da bewußt, warum Sie gerade dieses Restaurant bevorzugen oder bei jenem Friseur besonders zufrieden sind und wieso Sie sich bei genau diesem Arzt so gut aufgehoben fühlen?

Es hat mit Ihren Gefühlen zu tun:

Sie fühlen sich dort besonders wohl, werden verstanden, Ihre Wünsche werden respektiert und erfüllt, Sie werden aufmerksam behandelt und so akzeptiert, wie Sie wirklich sind.

Diesen Wunsch hat jeder Mensch von klein auf und wir alle suchen auf vielen Ebenen nach dieser Anerkennung: in der Zusammenarbeit mit Vorgesetzten, Mitarbeitern, Kunden, Auftraggebern und natürlich auch im privaten Bereich.

Wenn Sie lernen, aufmerksamer für die Gefühle und Wünsche Anderer zu werden, werden Sie diese tiefe menschliche Sehnsucht danach, angenommen zu werden, bei allen Menschen, denen Sie geschäftlich (oder privat) begegnen besser erfüllen können. Andere werden sich in Ihrer Gegenwart sehr wohl fühlen und automatisch auch auf dieser Ebene „antworten“: Sie werden Sie annehmen, fördern, Ihnen helfen, Ihnen wohlgesonnen sein und auch Ihre Wünsche erfüllen.

Wollen Sie, daß Sie der bevorzugte Partner Ihrer Vorgesetzten, Kunden und Mitarbeiter werden und durch erfolgreiche Zusammenarbeit und Kommunikation Ihre Erfolgschancen und das Wohlwollen Anderer Ihnen gegenüber deutlich erhöhen?

Sind Sie neugierig darauf, sich mit den Gefühlen und Bedürfnissen Anderer zu beschäftigen und dafür aufmerksamer zu werden?

Dann kommen Sie zu diesem Training und verbessern Sie Ihre (Geschäfts-) Beziehungen – denn Sie brauchen Fürsprecher und Partner, um erfolgreich(er) zu werden. Lernen Sie an diesen beiden Tagen, auf Bedürfnisse zu achten, zuzuhören, aufmerksamer zu sein und Ihr Verhalten so zu verändern, daß Sie dieses Wohlgefühl, das den Unterschied in geschäftlichen und privaten Beziehungen macht, bei sich selbst und bei Anderen erzeugen können, damit Sie der „Lieblings-Partner“ derjenigen Menschen werden, die Ihnen zum Erfolg verhelfen können.